

実施要領		お申込要領	
対象者	若手経営者、経営幹部、後継者の方	申込方法	下記受講申込書にご記入の上、お取引店窓口または渉外担当までお申込ください。
期間	2017年9月～2018年8月	申込締切	2017年8月31日(木)
定員	30名	お問合せ お申込先	愛知県中央信用組合 営業推進部企業支援課 愛知県碧南市栄町二丁目41番地 TEL：0566-41-3262 FAX：0566-48-2504
受講料	お一人様 年額 39,000円(税込)		

2017
年度
9月開講

5th

けんしん未来塾

～Growth Company Program～

受講生募集のご案内



売上倍増への挑戦！営業力強化集中プログラム！

けんしん

けんしん
HEARTS AND COMMUNITY



休日相談会のご案内

- 開催日時 毎月第3土曜日(8月除く)
- 開催場所 けんしん 本店営業部 ご相談コーナー
- ご相談内容 ・年金 ・住宅ローン ・マイカーローン等
・その他お借入に関するご相談

愛知県中央信用組合

1. けんしん未来塾とは

オリンピック需要における一時的な経済効果はあるものの、中長期視点では、内需が縮小していくと考えられます。一方、企業の倒産件数は低水準で、ライバル企業は減りません。そのため、**業種業界の垣根を越えた異業種の新規参入の脅威**も想定されます。

加えて、生産年齢人口減少により、企業が労働力そのものを確保することも難しい時代になり、**一人当たりが生み出す生産性（付加価値）の向上が経営課題**として挙げられます。

また、“**販売なくして経営なし。**”と言われるほどに営業（販売）活動の差が業績を左右すると言っても過言ではありません。

そこで、第5期けんしん未来塾では、“営業”にテーマを絞り込み、経営者、若手経営者、経営幹部に必要な**営業の知識と実践スキル**を完全習得して頂きます。

また、セミナーの開催のみならず、各種経営情報の提供に加え、総合的に皆様の経営活動をご支援させていただきます。是非この機会に志の高い若手経営者・後継経営者・経営幹部の方々のご参加をお待ちしております



営業は才能ではなく、再現可能な技術である！

1. 再現性 2. 事前準備 3. 仕組みづくり

2. カリキュラム 「充実の全5回の実践的勉強会を実施」

回	日程	研修会		
		15:00～	18:00～	
特別講演	7月11日（火） 営業ダイジェスト	営業の真髄を知る！ ～営業における原理原則と成果の出る営業会議～	1. お客様は15%ずつ減っていく 2. 利益貢献度分析 3. 成果の出る会議と出ない会議の違い	
1	9月19日（火） 顧客創造	既存顧客の深耕と新たな顧客の開拓 ～我が社のお客様づくりについて～	1. 我が社の真のお客様は誰か 2. 訪問基準を明確にし、時間を捻出する 3. 新規開拓のためのポイントとツール整備	懇親会
2	10月24日（火） 新規事業	新規事業・新商品開発について ～1T3D戦略と新商品開発の着眼～	1. 1T3D戦略とは何か 2. 新規事業・新商品開発の着眼 3. 自社の固有技術を活かした新規事業	
3	11月22日（火） 営業マネジメント	業績先行管理とプロセスマネジメント ～自社の業績を先行で見切るために～	1. 業績は結果管理ではなく先行で管理する 2. KPIとKGIを明確に設定する 3. 営業における見える化	
4	12月14日（木） ヒアリング コミュニケーション	ヒアリング力強化と話の聴き方を知る ～営業に活かせるコミュニケーションカ～	1. 顧客の本音を知るためのヒアリング 2. 人はよく話をする人よりも聴く人を信頼する 3. コミュニケーションの本質	
5	1月12日（金） セルフマネジメント	目標達成のためのセルフマネジメント ～セルフマネジメントの重要性～	1. セルフマネジメントのポイント 2. モチベーションマネジメント 3. コミットメントすることで達成率が高まる	懇親会

3. 提供サービス

FCC REVIEW Digital （ネットで見える情報誌）

「First Call Company —100年先も一番に選ばれる会社—」を目指す経営者の方々に、戦略課題を解決するためのビジネス情報誌です。（毎月1回1日に最新号を発行）



経営相談

受講生がお持ちの経営諸問題をコンサルタントが個別に相談をお受けいたします。

※勉強会開催時の前後に開催します。

※事前のお申込が必要となります。

主な相談内容 自社の粗利率を改善したい。営業パーソンが育っていない。

組織のベクトルが統一されていない。自社のビジョンが明確でない。など

100年先も1番に選ばれる企業を目指す経営者の方必見!! 戦略課題の解決からご自身の自己啓発までをご支援!!

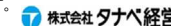
スマートフォン・タブレット
端末でもご覧いただけます!

※ 毎月1回更新



- 社名：株式会社タナベ経営
TANABE MANAGEMENT CONSULTING Co., Ltd.
- 創業：1957年10月16日 ■ 設立：1963年4月1日
- 売上高：82億9,700万円 ■ 経常利益：8億8,600万円
- 資本金：17億7,200万円 ■ 社員：309
- 上場証券取引所：東京証券取引所市場一部

1957年の創業以来培ってきた、豊富な実績と経営ノウハウ。タナベ経営は経営を熟知した総合コンサルタント会社です。実践的な経営指導と総合力で、企業の成長の壁を打ち破り、着実なる発展を力強くサポートします。



愛知県中央信用組合『第5期 けんしん未来塾』入会申込書

- お申込方法 入会申込書にご記入の上、年会費を添えて各店担当者へお申込下さい。
- 年会費 **39,000円(税込)** ※年会費制のため、期間途中での返金はいたしません。
- 期 間 **平成29年9月～平成30年8月** (この期間内に5回の勉強会を実施)

フリガナ			年齢
お名前			
貴社名		業種	
所属・役職名			
ご連絡先	〒 —		
TEL		FAX	
E-mail	@		

愛知県中央信用組合『第5期 けんしん未来塾』の入会を申し込みます。
なお、上記に記載の情報を、各種経営情報の提供を受けるため(株)タナベ経営に提供する事に同意します。
また、上記申込書に記載した私の個人情報、当会に関するお知らせの他、愛知県中央信用組合が主催または協賛する企画・イベント等や商品、サービス等を電子メール、郵便等により送付することに同意します。

FAX 0566-48-2504

●お問い合わせ先

愛知県中央信用組合 営業推進部企業支援課
愛知県碧南市栄町二丁目四一番地 TEL:0566-41-3262 FAX:0566-48-2504